

# CV

## Magnus Hettne

Tångvägen 9  
432 72 TRÄSLÖVSLÄGE  
0706-641100

[magnus@hettneconsulting.se](mailto:magnus@hettneconsulting.se)



### MIN PROFIL

Jag är en målinriktad ledare med erfarenhet av att driva förändring och skapa tillväxt inom tillverkande industri. Genom att nyttja mina erfarenheter inom ledarskap, ekonomi samt produktion effektiviserar jag och skapar resultat tillsammans med andra.

Jag har en bred kunskap inom företagsledning, ekonomi och produktion och har lett verksamheter genom såväl kulturförändringar, neddragningar som expansion. Som person är jag positiv, realistisk och mycket engagerad. Jag är lyhörd för min omgivning, skapar snabbt helhetsperspektiv för att fatta snabba beslut och genomföra dem. Jag vill få saker att hända, har höga krav på mig själv och min omgivning och leder genom tilltro, tydliga mål och återkoppling/erkännande.

Jag engageras av att göra affärer, utveckla och förbättra verksamheter samt skapa resultat.

### ARBETSLIVSERFARENHET

#### 2021 – Interim CEO/CFO/COO Hettne Consulting AB

#### 2008 – 2021 VD Nolato Plastteknik AB

*Nolato Plastteknik har 100 anställda och ingår i Nolato koncernen med 6000 anställda globalt. Nolatos B-aktier listas på NASDAQ Stockholm, där Nolato är ett Large Cap-företag inom i sektorn Industrial.*

Jag har under min tid som VD byggt framgångsrika ledningsgrupper, drivit 30% personalminskningar på grund av konjunkturnedgång med oförändrad vinst som resultat, samt drivit prisförhandlingar med ökade marginaler på befintliga kunder som resultat. Jag har även under min tid som VD i perioder tagit CFO rollen och genomfört större utvecklingsprojekt. På koncernnivå har jag medverkat vid förvärv och drivit lyckosamma integrationer i såväl Sverige som utomlands.

Genom en engagerad ledningsgrupp har vi genomdrivit stora förändringar:

- Projekterat ny fabrik från tomt till detaljerad produktionslayout.
- Utveckling av produktionsorganisationen med tydligare ansvarsfördelning och målstyrning.
- Produktionssystem i enlighet med Lean principer.
- Strukturerat projektarbetet i utvecklingsprojekten med tydlig grindstruktur som följs upp av en styrgrupp.
- Skapat en "smart fabrik" med effektiva godsflöden, automatiseringar och visualiseringar. Genomförda förändringar har gjort att företaget lyckats skapa följande resultat:
- Fördubblade Nolato Plasttekniks omsättning genom förtroende från nya kunder och nya affärer hos befintliga kunder.
- Kvalitetsutfallet, sjukfrånvaron och nöjd kund index har kontinuerligt utvecklats positivt.
- Nolato Plastteknik har under min tid som VD fått utmärkelsen "Nolatos bästa företag" två gånger.

### **2001 – 2008 Ekonomichef Nolato Plastteknik AB**

Huvudsakliga arbetsuppgifter var bokslut, analyser, kalkyler, budget, prognoser och produktionscontrolling. Ansvarig för ekonomi- och IT avdelning med tre anställda.

Ansvarade för implementeringen av affärssystemet IFS Applications på en av Nolato's anläggningar i Ungern. Ingick i ledningsgruppen som gav bred erfarenhet inom produktions- och personalfrågor. Ledde förhandlingar med Unionen, Ledarna och IF/Metall. Under 2007 var jag även ekonomichef för Nolato Cerbo AB efter att bolaget förvärvats av Nolato AB.

### **2000 - 2001 Controller Nolato Plastteknik AB**

Huvudsakliga arbetsuppgifter var bokslut, analyser, kalkyler, budget och produktionscontrolling.

### **1998 - 2000 Redovisningsekonom Eddo Restauranger AB**

Huvudsakliga arbetsuppgifter var redovisning, koncernredovisning, bokslut, skatt, IT och analyser. Eddo var då ett bolag i Volvokoncernen med egna dotterbolag. Medverkade även vid flera förvärv av bolag.

### **1996 - 1998 Ekonom Skattemyndigheten i Västra Götalands län**

Arbetade med granskning och revision. Erhöll omfattande utbildning inom skatterätt.

## **STYRELSEUPPDRAG**

2008 – 2021 Nolato Plastteknik AB, styrelseledamot

2008 – 2021 Nolato Gota AB, styrelseledamot

## **UTBILDNINGAR**

### **2021 Certifiering i styrelsearbete**

Västsvenska Handelskammaren

### **2013 Lean Produktion 7,5 poäng**

Chalmers Professional Education

### **1991 - 1996 Ekonomlinjen vid Handelshögskolan i Göteborg**

Civilekonomexamen 140 poäng med inriktning mot redovisning. Examensarbete "Redovisning av finansiella instrument"

Handelshögskolan vid Göteborgs universitet

## **KURSER**

### **2021 Excel modeller och pivottabeller**

Meritmind

### **2017 Agreement and Purchasing Conditions**

Lindmark Welinder Affärsadvokaterna i Lund

### **2015 Vägen Upp**

Ledarutveckling, Partners Garden

### **2015 Lean Kata**

Chalmers Professional Education

### **2014 Organizational Behavior Management**

Beteendepsykologi för ledare, Alliator

### **2014 Interkulturell Medvetenhet i Arbetslivet**

Cueme/Alliator

### **2013 Simulated Work Environment**

GTC/Volvo Car Corporation AB

### **2012 Contract Management**

Lindmark Welinder Affärsadvokaterna i Lund

### **2011 Ledarskapsutbildning med mediaträning**

Huvudämnen: målstyrning, motivation, arbetsrätt och kommunikation, Alliator

## **SPRÅK**

**Svenska** Modersmål

**Engelska** Talar och förstår mycket bra. Använder ofta engelska i affärssammanhang.

**Tyska** Talar och förstår

## **YTTERLIGARE MERITER**

### **Föreläsare**

Jag har vid flera tillfällen hållit föredrag på Chalmers leanutbildning, vid Fordonskomponentgruppens stora leverantörsdag samt BVQIs Automotive Kvalitetskonferens.

### **IT system**

Microsoft 365, IFS, Visma, SAP, Qlikview, Lime, Cognos Controller

## **FAMILJ OCH INTRESSEN**

Tycker om att resa och uppleva livet tillsammans med min fru Jenny och mina barn Ellen 18 år och Leo 7 år. Min äldsta son Marcus bor och arbetar som äventyrsguide och skidlärare i Trysil.

Mina övriga fritidsintressen är att träna styrka och kondition. På vintern åker jag gärna skidor både utför och på längden. Jag har deltagit i Vasaloppet, flera halvmaraton och OCR lopp. Jag klättrar regelbundet inomhus och utomhus tillsammans med vänner.

## **REFERENSER**

Referenser lämnas gärna på begäran